

Менеджер по продажам в химической области

Требуемый опыт работы: 1–3 года
Полная занятость, полный день

Обязанности:

- Организация и ведение продаж;
- **Обновление и пополнение клиентской базы;**
- Работа с CRM
- Ведение переговоров, поддержка отношений с клиентами посредством почты, обработка звонков, заявок;
- Увеличение продаж;

Требования:

- Образование высшее;
- **Обязателен опыт продаж Химического Сырья;**
- Умение заинтересовывать клиента, поддерживать хорошие отношения с покупателями после совершения сделки;
- Умение находить информацию, обрабатывать её, составлять коммерческие предложения, отправлять письма клиентам;
- Стремление к познанию новых рынков и продуктов;
- Ответственность;
- Терпеливость, запрограммированность на успех;

Условия:

- Конкурентоспособная заработная плата;
- Оформление по ТК РФ: оплачиваемый отпуск и больничный;
- Оплачиваемые компанией обеды и полдники на территории офиса;
- ДМС после 3х месяцев работы;
- Корпоративная мобильная связь;
- Корпоративное такси для выезда на сделки с клиентами;
- Богатая корпоративная культура;
- Удобное месторасположение офиса – 7 минут ходьбы от м. Серпуховская или Павелецкая;
- Прекрасная возможность профессионального и карьерного роста

